



Villafrance

CENTRE D'AFFAIRES FRANCO-ALLEMAND
HAUS DER DEUTSCH-FRANZÖSISCHEN WIRTSCHAFT

RÉUSSIR SA CROISSANCE EXTERNE SUR LE MARCHÉ ALLEMAND



14 juin 2018, Paris

- ▶ Déterminer la stratégie d'entrée sur le marché allemand
- ▶ Trouver les cibles idéales et établir une relation de confiance
- ▶ Comprendre le vendeur et son personnel et assurer le bon déroulement de la transaction
- ▶ Connaître les risques et les coûts d'un projet d'acquisition
- ▶ Négocier la prise de participation et réussir la période post acquisition

LES INTERVENANTS:



Dominique Cherpin,
Directeur Villafrance,
Conseil M&A



Jean-Marc Fournier,
Auditeur et expert-
comptable
Associé du Cabinet Mazars



Myriam Debes,
Responsable du bureau
Villafrance à Lyon
Le Dom GmbH



Me Anne Brion LL.M.,
Rechtsanwältin et Avocate
au Barreau de Paris
Kanzlei Epp & Kühl



Me Larissa Wohlgemuth LL.M.,
Rechtsanwältin et Avocate
au Barreau de Paris
Kanzlei Epp & Kühl



LES INTERVENANTS



Dominique Cherpin

Dominique Cherpin accompagne les dirigeants français dans leurs projets de vente et/ou d'acquisition d'entreprises en Allemagne (M&A)



Jean-Marc Fournier

Expert-comptable et Wirtschaftsprüfer, auditeur et associé du Cabinet Mazars, possède la double compétence et la double culture franco-allemande. Il accompagne les entreprises françaises souhaitant s'établir ou se développer en Allemagne comme les companies allemandes souhaitant accroître leurs activités en France.



Me Anne Brion

Me Brion conseille en droit du travail allemand et français (élaboration de contrats de travail et de contrats de dirigeants, rupture de contrats). Elle accompagne les sociétés dans leurs projets de licenciement, la négociation avec les salariés et les relations avec le "Betriebsrat". Elle représente nos clients devant les tribunaux en Allemagne et en France.



Myriam Debes

Franco-allemande, Myriam Debes est spécialisée dans le conseil et l'accompagnement des entreprises françaises et allemandes. Elle contribue aux missions menées par la VILLAFRANCE pour les sociétés faisant leurs premiers pas sur le marché allemand, mais également lors de projets d'implantation, recrutement et intégration des équipes.



Me Larissa Wohlgemuth

Me Wohlgemuth conseille en droit des sociétés franco-allemand. Elle accompagne et conseille les entreprises allemandes aussi bien pour leurs affaires courantes que pour leurs transactions en France (M&A)

>> SEMINAIRES

Ressources Humaines en Allemagne

prochainement à Paris – consultez notre page internet

www.avocat.de (manifestations)

>> WEBINAIRES

Licencier du personnel en Allemagne (tout ce qu'il faut savoir en 30 minutes)

17.05.2018, 16h - 16h30, Online

Inscription Online: www.avocat.de (manifestations)
ou <http://avocat.edudip.com/webinars>



AGENDA

9h - 9h15	Accueil des participants	14h - 15h	Audit juridique (A. Brion, L. Wohlgemuth) <ul style="list-style-type: none">- Les spécificités des audits de sociétés allemandes- Réflexions sur la structure opérationnelle post Closing : comment impliquer le management actuel ?
9h15 - 9h30	Introduction/présentation des intervenants	15h - 15h15	Pause café
9h30 - 10h	Bien définir sa stratégie (Dominique Cherpin) <ul style="list-style-type: none">- Différentes formes d'implantation sur le marché allemand- Avantages et opportunités de la croissance externe- Définition de la stratégie pour réussir un Deal en Allemagne	15h15 - 16h15	Le protocole de cession (J.-M. Fournier, L. Wohlgemuth) <ul style="list-style-type: none">- Les négociations- Clauses de prix- Clauses types- Sûretés- Signing et Closing
10h - 10h45	Valorisation de la cible (Jean-Marc Fournier) <ul style="list-style-type: none">- Les particularités de la valorisation en Allemagne- Le budget à prendre en considération	16h15 - 17h	Impacts sociaux du rachat (Anne Brion) <ul style="list-style-type: none">- Effets du rachat sur les contrats de travail- Restructurations
10h45 - 11h	Pause café	17h - 17h45	Réussir la période post acquisition (Myriam Debes) <ul style="list-style-type: none">- Stratégie, accompagnement: Quel appui au changement ?
11h - 11h45	La phase préparatoire (Larissa Wohlgemuth) <ul style="list-style-type: none">- Frais accessoires de l'acquisition- Calendrier- Spécificités des négociations avec les allemands- Valeur de la lettre d'intention / accord de confidentialité		
11h45 - 12h45	Audit fiscal et financier de l'entreprise cible (Jean-Marc Fournier) <ul style="list-style-type: none">- Spécificités à prendre en compte- Optimisation du deal		
12h45 - 14h	Pause déjeuner		



INSCRIPTION AU SEMINAIRE

RÉUSSIR SA CROISSANCE EXTERNE SUR LE MARCHÉ ALLEMAND

Date limite d'inscription : 14 mai 2018
Veuillez vous inscrire par courriel :
seminare@villafrance.de.

- Je m'inscris au séminaire du
14 juin 2018

Nom(s) _____

Prénom(s) _____

Société _____

Position _____

Rue _____

Code postal / Ville _____

Tél. _____

Fax _____

E-Mail _____

Site Web _____

N° de TVA _____

- Je suis intéressé(e) par une formation interne
 Je ne peux malheureusement pas participer
 Veuillez m'informer sur vos futurs séminaires
concernant l'environnement franco-allemand.

Date _____ Signature _____

Jeudi 14 juin 2018, 9h - 17h45
Premium Conference Room
Champs-Élysées (1er étage)
20, Rue Quentin-Bauchart
75008 Paris

Votre contact :

VILLAFRANCE
Tel : 0033 979 99 75 30
seminare@villafrance.de
www.avocat.de

Frais d'inscription : 499,00 EUR TTC

(299 EUR TTC par personne supplémentaire)

Dès réception de votre formulaire dûment complété, nous vous confirmerons par courriel votre inscription sous réserve du nombre de participants et de places disponibles. Le paiement sera ainsi dû dès réception de la facture. Vous recevrez également un formulaire à l'aide duquel vous pourrez nous adresser vos questions. Un remboursement des frais d'inscription n'est possible que dans le cas d'un désistement avant le **14 mai 2018**. Vous avez toutefois la possibilité de vous faire remplacer par la personne de votre choix en nous indiquant son nom.

Note : ce séminaire ne faisant pas l'objet d'une convention de formation, les participants reçoivent uniquement une attestation de participation à l'issue de celui-ci.

Nos prestations :

- Participation au séminaire
- Documentations détaillées sur le séminaire
- Pausés-café / Boissons
- Déjeuner

L'organisateur se réserve le droit de modifier le programme et le lieu en cas d'urgence ou d'annuler le séminaire sans indemnité quelconque (tous frais d'inscriptions seront remboursés).

Coordonnées bancaires :

LE DOM GmbH
IBAN DE60 3705 0198 0057 2620 24
BIC COLSDE33